МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ)

ПЕРВЫЙ ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА

Пресненская наб., д. 10, стр. 2, Москва, 123112
Тел. (495) 870-70-12, Факс (495) 870-70-06
E-mail: mineconom@economy.gov.ru
http://www.economy.gov.ru

_____№_____

На №_____ _____от_____

Региональные органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации
(по списку рассылки)

О реализации программы развития экспортного потенциала «Акселератор экспортного роста» в 2022 году

Минэкономразвития России совместно с АНО ДПО Школа экспорта АО «Российский экспортный центр» (далее – Школа экспорта РЭЦ) реализуется программа «Акселератор экспортного роста» (далее – программа), предназначенная для развития экспортного потенциала предприятий – участников национального проекта «Производительность труда» (далее – национальный проект). Целью программы является формирование у представителей бизнеса практических навыков эффективного структурирования экспортного проекта, минимизации рисков, снижения издержек экспортной деятельности, а также использования инструментов государственной поддержки для самостоятельного тиражирования и масштабирования экспортной деятельности предприятия. Таким образом, обучающиеся получают информационно-консультационную и экспертную поддержку в целях разработки плана реализации экспортного проекта.

Программа состоит из четырех модулей онлайн обучения:

– модуль 1 посвящен подготовке предприятия к экспорту и охватывает три основополагающих элемента экспортного проекта – анализ рынков, подготовка и адаптация продукта, поиск покупателя;

– модуль 2 поможет разработать конкурентоспособное предложение с учетом использования финансовых инструментов, расходов на логистику и таможню;

– модуль 3 поможет учесть требования валютного законодательства и экспортного контроля;

– модуль 4 станет последним ключом к выходу на экспортную сделку, помогая психологически подготовиться к переговорам с учетом кросс-культурной специфики иностранных контрагентов. Также в данном модуле будут изучены техники эффективных переговоров с иностранным партнером.

Глубокая степень проработки экспортных проектов в рамках программы стала возможной за счет сочетания обучения, насыщенной практической отработки и индивидуального межмодульного сопровождения, в ходе которого специально подготовленные наставники (эксперты-практики в сфере внешнеэкономической деятельности) помогают предприятию пройти все шаги по циклу экспортного проекта и избежать распространенных ошибок. По итогам участия в программе и при индивидуальной точечной поддержке наставников программы предприятия – участники национального проекта получат следующие практические результаты:

– выбран зарубежный рынок для экспорта продукции и осуществлена подготовка к деловым переговорам с учетом кросс-культурной специфики указанных стран (выбор рынков будет осуществлен на основании детального анализа ограничительных мер и барьеров, а также учитывая востребованность продукции и предъявляемых требований к ней);

– отработаны элементы экспортного маркетинга, которые включают в себя определение конкурентного преимущества товара, его эффективного позиционирования на зарубежных рынках, выбор оптимальных каналов продвижения, поиск потенциальных покупателей и определение модели продаж;

– сформированы конкурентные условия экспортной сделки для зарубежного покупателя, что подразумевает определение стоимости экспортного контракта, условий оплаты и базиса поставки;

– осуществлена подготовка к эффективному прохождению обязательных экспортных процедур, таких как взаимодействие с таможенными органами, проработка логистических маршрутов, экспортный и валютный контроль, а также подтверждение нулевой ставки НДС или его возмещение;

– подобраны эффективные инструменты государственной поддержки под потребности участников программы для снижения рисков и издержек.

Стоит отметить, что за 2018-2021 годы реализации программы 605 предприятий – участников национального проекта получили акселерационную поддержку в рамках программы. По итогам участия заключено 349 экспортных контракта на сумму более 10,5 млрд. руб.

Для того, чтобы предприятие смогло принять участие в программе, оно должно стать участником национального проекта и заключить соглашение с региональным органом исполнительной власти, ответственным за реализацию национального проекта. Ближайший поток обучения по программе планируется к запуску в конце января 2022 года.

Следует отметить, что обучение по программе реализуется на безвозмездной основе (субсидируется за счет средств федерального бюджета Российской Федерации).

В соответствии с вышеизложенным, прошу провести работу по информированию и вовлечению предприятий в программу, направить списки по форме в установленном порядке согласно Приложению № 3, продублировать на адрес электронной почты PoroshinaAO@economy.gov.ru не позднее 24 января 2022 года, а также проинформировать предприятия о необходимости пройти регистрацию на сайте https://exportedu.ru/creg.

Приложение: на 22 л. в 1 экз.

С уважением,

А.Ю. Иванов

А.О. Порошина
8(495)870-29-21 доб. 18528
Департамент производительности труда, защиты и поощрения капиталовложений

начнем экспортировать вместе

АКСЕЛЕРАТОР ЭКСПОРТНОГО РОСТА

2022

Школа экспорта РЭЦ

www.exportedu.ru

УНИКАЛЬНОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА

1. Формирует у представителей бизнеса практические навыки эффективного структурирования экспортного проекта

2. Позволяет минимизировать риски и снизить издержки при экспортной деятельности.

3. Учит правильно использовать инструменты государственной поддержки экспорта

Продолжительность программы – до 2 месяцев

КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА

Участие в акселераторе экспортного роста позволит компании подготовить **план выхода на экспортный рынок** (до трех для каждой компании)

Акселерационная программа обеспечивает конверсию: по итогам участия в программе с 2018 по 2021 годы более **20%** компаний (149 из 604) заключили **349** экспортных контрактов на сумму более **157** млн. долл. США

КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ АКСЕЛЕРАТОРА

Участие в программе субсидируется в рамках нац. проекта*

Интерактивный формат бизнес тренингов + межмодульное сопровождение + нетворкинг

50% теории и 50% практики в образовательном модуле

Актуальность содержания постоянно контролируется Школой экспорта РЭЦ

Поддержка на всех этапах со стороны наставников и трекеров

Интегрированы все доступные меры государственной поддержки

*Нацпроект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»

ЗАДАЧИ АКСЕЛЕРАТОРА

1

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ И ИЗДЕРЖЕК

Помогает правильно выбрать внешние рынки, учесть риски экспортного проекта, соблюсти все критерии должной осмотрительности при поиске контрагента, организовать интеллектуальную защиту продукции, найти покупателей и др.

2

РАСЧЕТ ЭКОНОМИКИ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

Помогает определить необходимые объемы финансирования проекта, выстроить удобную логистику поставок, эффективно пройти таможенные процедуры и др.

3

СОБЛЮДЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ НОРМ И ТРЕБОВАНИЙ ПРИ ЭКСПОРТЕ

Помогает выполнить требования экспортного контроля, норм валютного законодательства, учесть необходимые условия внешнеторгового контракта, применить механизмы возврата валютного НДС и др.

СТРУКТУРА АКСЕЛЕРАТОРА

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МОДУЛЬ

интенсивный курс обучения, позволяющий компании изучить и отработать на практике ключевые аспекты экспортного проекта

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД

самостоятельная работа компании (между образовательными модулями) по подготовке этапов экспортного проекта и доработке на практике полученных знаний и инструментов. Работа проводится при индивидуальном сопровождении каждой компании наставниками программные условия внешнеторгового контракта, вопросы валютного контроля и хеджирования валютных рисков, возмещение валютного НДС, а также экспортного контроля.

УЧАСТНИКИ АКСЕЛЕРАТОРА

КОМПАНИИ

МОДУЛЬ 1 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 3 дня

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД 1 месяц

МОДУЛЬ 2 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД 1 месяц

МОДУЛЬ 3 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

МОДУЛЬ 4 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

ТРЕНЕРЫ КОМАНД, ФАСИЛИТАТОРЫ ШКОЛЫ ЭКСПОРТА

НАСТАВНИКИ ШКОЛЫ ЭКСПОРТА + КЛИЕНТСКИЕ МЕНЕДЖЕРЫ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

ПРОРАБОТКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА + УСЛУГИ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

ПРОРАБОТКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА + УСЛУГИ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ АКСЕЛЕРАТОРА

1

ПОДГОТОВКА ПРЕДПРИЯТИЯ К ЭКСПОРТУ

В модуле: риски экспортной деятельности, система господдержки экспорта. Вы научитесь правильно выбирать рынки и искать покупателей своей продукции, освоите вопросы сертификации экспортного товара, увеличения его конкурентоспособности и инструменты Интернет-продвижения.

2

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

В модуле: изучение затратной стороны экспортной деятельности, инструменты минимизации финансовых рисков, пред- и постэкспортное финансирование, вопросы международной транспортной логистики, таможенного оформления и т.д.

ВАЖНО: в программу «Акселератор экспортного роста» интегрированы знания и механизмы реализации всех доступных в настоящее время инструментов государственной поддержки экспорта

СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ АКСЕЛЕРАТОРА

3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА

В модуле: существенные условия внешнеторгового контракта, вопросы валютного контроля и хеджирования валютных рисков, возмещение валютного НДС, а также экспортного контроля.

4

ЭФФЕКТИВНОЕ УЧАСТИЕ ЭКСПОРТЕРОВ В БИЗНЕС-МИССИЯХ

В модуле: формирование у предприятий системного представления о бизнес-миссии, как одном из наиболее эффективных инструментов продвижения своих товаров и услуг на зарубежных рынках. Модуль посвящен детальному изучению алгоритмов подготовки к участию в бизнес-миссиях, подготовке к переговорам с учетом кросс-культурной специфики иностранных контрагентов, управлению манипуляциями и возражениями.

ВАЖНО: в программу «Акселератор экспортного роста» интегрированы знания и механизмы реализации всех доступных в настоящее время инструментов государственной поддержки экспорта

ОТРАСЛИ УЧАСТНИКОВ АКСЕЛЕРАТОРА

Агропромышленный комплекс

Транспортное машиностроение

Деревопереработка

Электротехническое оборудование

Металлообработка

Легкая промышленность

Школа экспорта РЭЦ

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ АКСЕЛЕРАТОРА

1. Наличие у компании подписанного соглашения о взаимодействии при реализации мероприятий нацпроекта «Производительность труда» с органами власти субъекта Российской Федерации

2. За весь период проведения программы участие могут принять не более 4 сотрудников от одной компании

3. Компании из числа участников национального проекта принимают участие в программе на безвозмездной основе (субсидируется за счет средств Федерального бюджета Российской Федерации)

РЕЗУЛЬТАТ ПРОХОЖДЕНИЯ АКСЕЛЕРАТОРА ДЛЯ КОМПАНИЙ

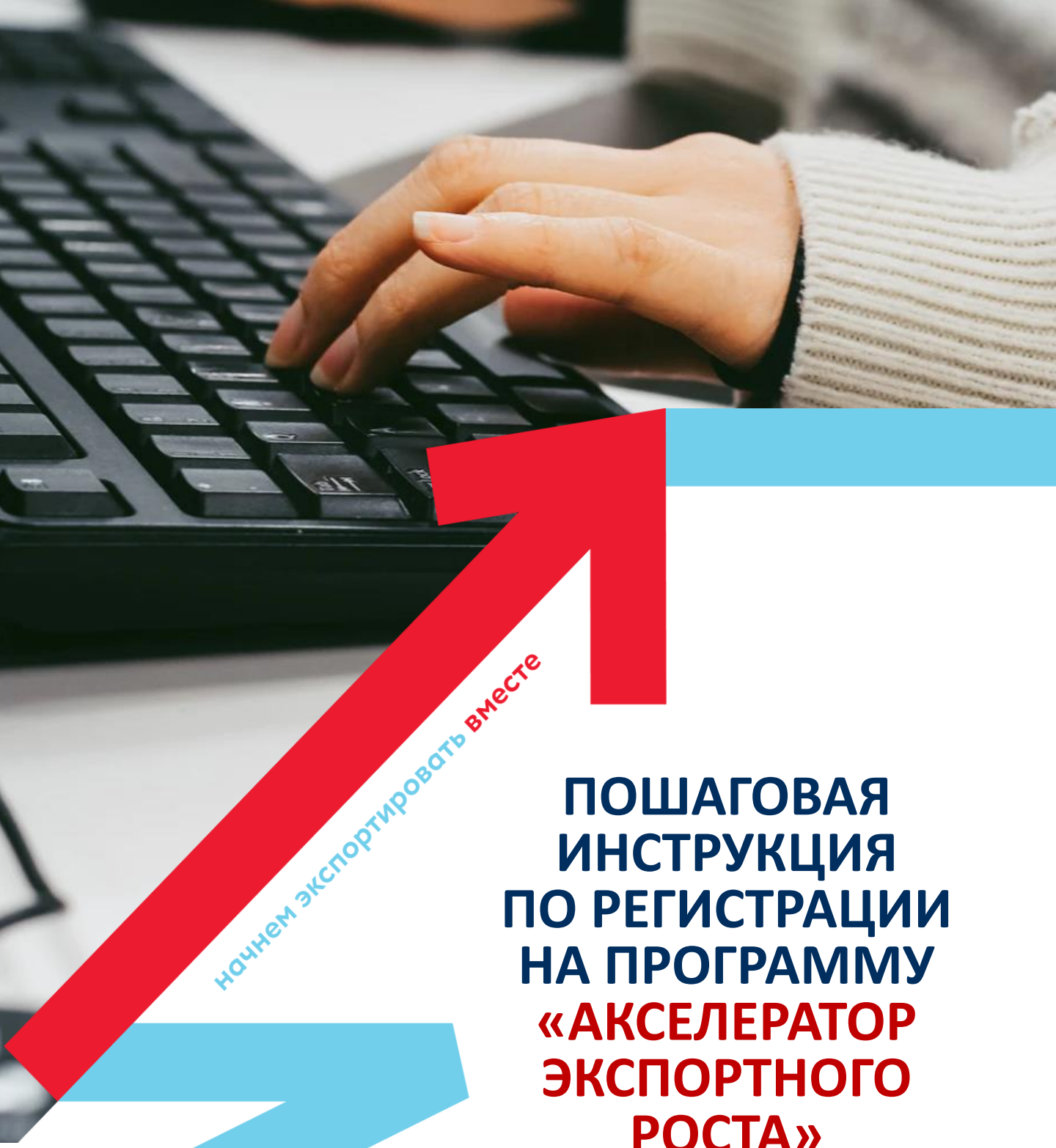
ПОДГОТОВЛЕНО ДО 3 ПЛАНОВ ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ - 3 ЭКСПОРТНЫХ ПРОЕКТА

- Выбран рынок, проанализированы входные барьеры, требования
- Установлен контакт с потенциальным покупателем и проведена детализированная проверка его деловой репутации
- Учтены аспекты экспортного контроля и валютного законодательства
- Подготовлено коммерческое предложение
  «Экспортная команда» компании подготовлена к проведению переговоров
- Подготовлены планы участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, бизнес-миссиях
- Отработаны каналы продвижения продукции (бренда) на выбранных рынках, в т.ч. online
- Применены необходимые меры государственной поддержки

Школа
экспорта РЭЦ

Звоните нам
или пишите

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
тел. +7 (495) 937 47 42
support@exported.ru



начнем экспортировать вместе

ПОШАГОВАЯ ИНСТРУКЦИЯ ПО РЕГИСТРАЦИИ НА ПРОГРАММУ «АКСЕЛЕРАТОР ЭКСПОРТНОГО РОСТА»

По всем вопросам: Ольга Савичева, +7 (495) 937-47-47 (доб. 1251),
Муталиб Курахов +7 (495) 937-47-47 (доб. 6675), +7 (906) 786-86-36

НЕОБХОДИМЫЕ ДОКУМЕНТЫ

СОГЛАШЕНИЕ О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ

при реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда» (до 1.01.2021 «Производительность труда и поддержка занятости) с органом исполнительным власти субъекта Российской Федерации.

Обращаем внимание, что соглашения, заключенные с ФЦК, РЦК, не подходят. 2-я сторона – обязательно орган исполнительной власти (Правительство, Министерство, Комитет или иной орган власти).

МЕМОРАНДУМ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

по акселерационной программе (шаблон меморандума доступен к скачиванию в личном кабинете на сайте www.exportedu.ru).

НАПРАВЛЕНИЕ ОТ КОМПАНИИ

с указанием ФИО и должности сотрудников, участвующих в акселерационной программе (шаблон направления доступен к скачиванию в личном кабинете на сайте www.exportedu.ru).

ПАСПОРТ И ДИПЛОМ об образовании каждого участника.

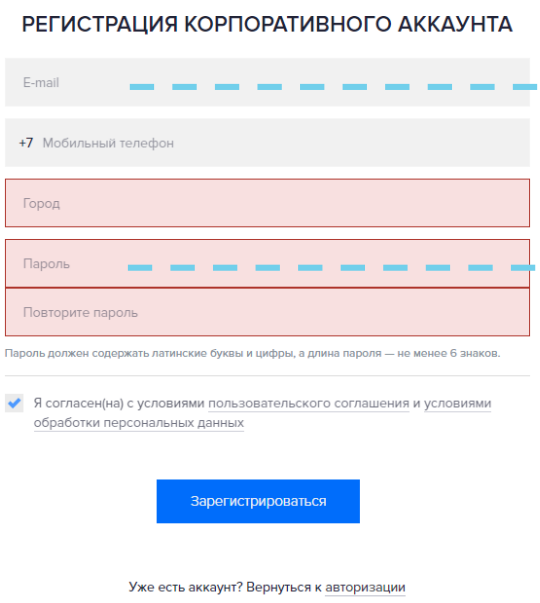
ДОГОВОР СЛУШАТЕЛЯ на участие в образовательной программе (высылается на почту отдельно после завершения регистрации).

По всем вопросам: Ольга Савичева, +7 (495) 937-47-47 (доб. 1251), Муталиб Курахов +7 (495) 937-47-47 (доб. 6675), +7 (906) 786-86-36

ПРОЦЕСС РЕГИСТРАЦИИ

ДЛЯ РЕГИСТРАЦИИ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА КОМПАНИИ НЕОБХОДИМО ПЕРЕЙТИ ПО ССЫЛКЕ: **HTTPS://EXPORTEDU.RU/CREG**

1 СОЗДАНИЕ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА (ЛК)

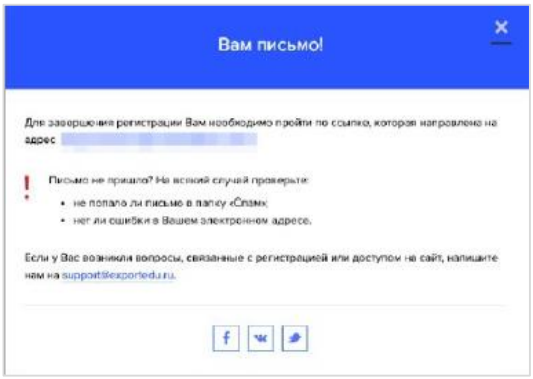


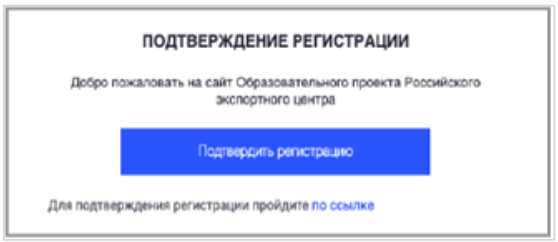
На указанный эл. адрес будет приходить вся информация по программе

Просим не терять данные учетной записи компании, т.к. в ЛК компании в дальнейшем будут размещаться все учебные материалы программы и межмодульное домашнее задание

2 ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СОЗДАНИЯ ЛК

После заполнения формы появится сообщение об успешной регистрации



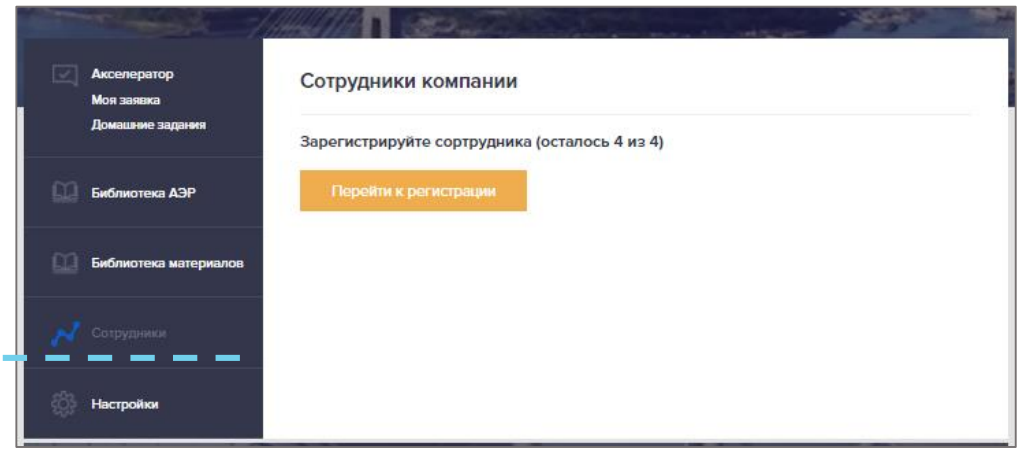


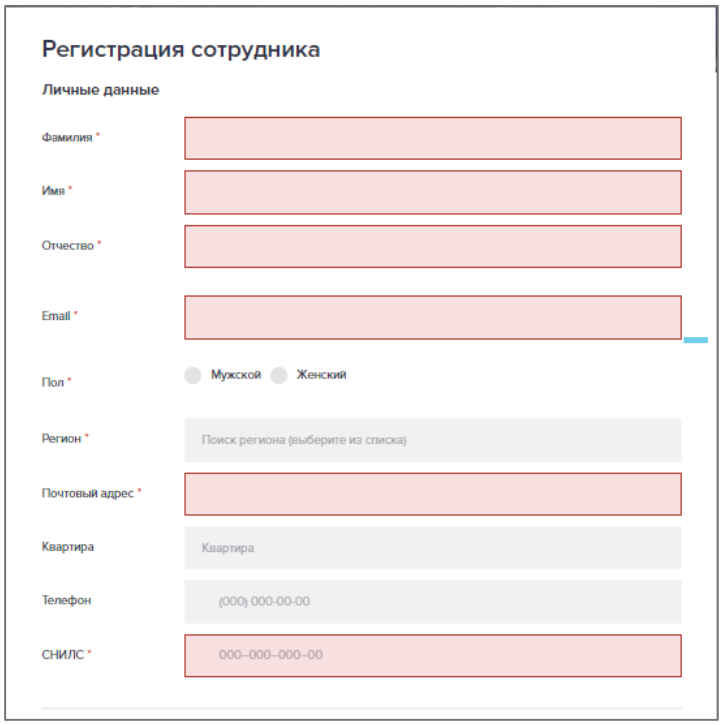
На указанный при регистрации e-mail придет сообщение-подтверждение об активации аккаунта.

При получении необходимо нажать «**Подтвердить регистрацию**»

3 РЕГИСТРАЦИЯ СОТРУДНИКОВ

Перейдите в раздел «Сотрудники» и добавьте участников

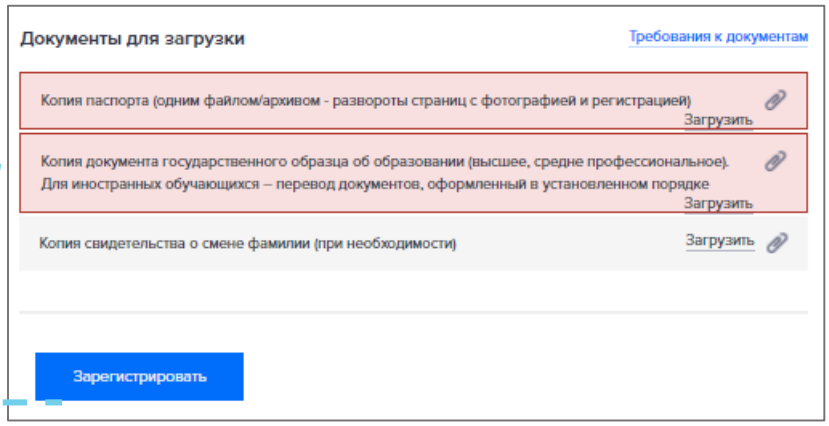




Заполните все поля. Информация об образовании и паспортные данные необходимы для заключения договора об обучении с каждым слушателем (для последующей выдачи удостоверения о повышении квалификации)

При регистрации сотрудников **НЕ используйте** эл. адрес, на который зарегистрирован ЛК компании

Приложите документы

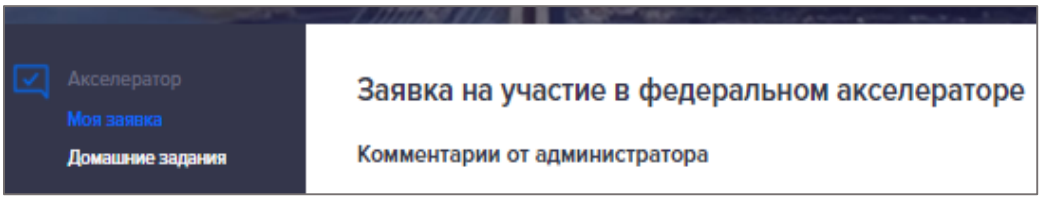


Отправьте заявку на регистрацию

Важно: *все сотрудники, планирующие участвовать в акселерационной программе, до момента направления заявки должны быть прикреплены в ЛК компании*

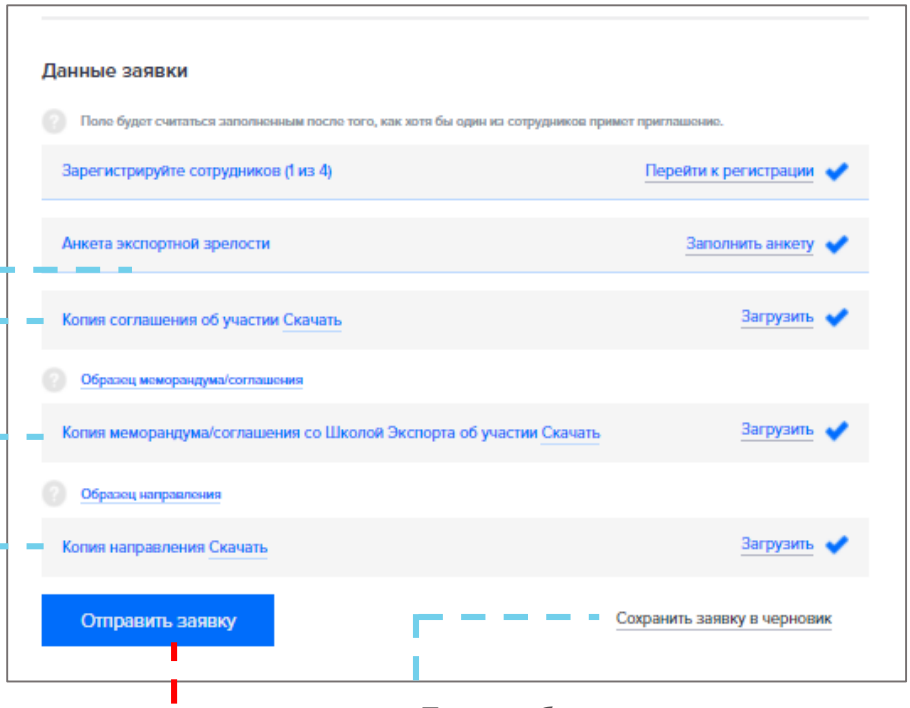
4 НАПРАВЛЕНИЕ ЗАЯВКИ

Перейдите в раздел «Акселератор» - «Моя заявка»



Заполните анкету экспортной зрелости компании

Прикрепите скан-копии **трех** документов. Шаблоны документов можете скачать нажав на «образец меморандума»/ «образец направления»



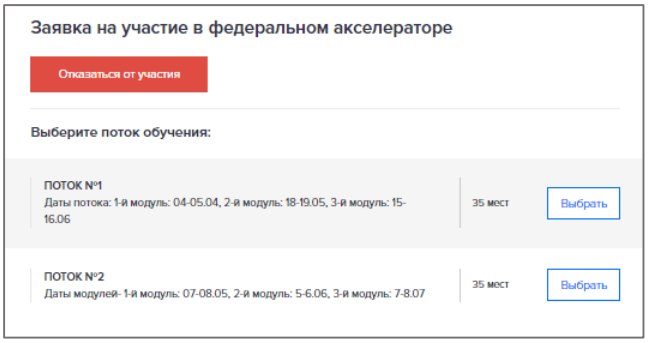
После того как все документы будут приложены, сотрудники зарегистрированы, нажмите кнопку **«ОТПРАВИТЬ ЗАЯВКУ»**

При необходимости можете подгружать документы поэтапно. Чтобы заполненные поля сохранились, нажмите «Сохранить заявку в черновик»

В случае утверждения заявки на электронную почту придет уведомление

После в ЛК компании необходимо будет выбрать наиболее удобный поток обучения (удобный по датам обучения)

5 ВЫБОР ПОТОКА



Выберите поток обучения

Часто задаваемые вопросы

1) **Что делать, если наша компания не является участником национального проекта «Производительность труда» и не имеет подписанного соглашения о взаимодействии?**

   Информацию по условиям участия в национальном проекте можно найти на сайте производительность.рф.

2) **Сколько человек могут участвовать в Акселераторе экспортного роста?**

   От 1 до 4 человек (рекомендуем заявить не менее 3-х сотрудников).

3) **Могут ли в модулях участвовать разные сотрудники?**

   Да. Важно, чтобы на каждом модуле присутствовал хотя бы один представитель от компании.

4) **В меморандуме сказано, что мы должны заключить экспортный контракт в течение 12 месяцев после завершения обучения. Должна ли компания возместить стоимость обучения, если контракт не будет заключен?**

   В меморандуме сказано, что участники приложат максимум усилий для заключения экспортного контакта. Заключение контракта не является обязательством компании согласно меморандуму. Однако, в случае заключения контракта компания обязана уведомить Школу Экспорта РЭЦ официальным письмом о факте заключения.

5) **Зачем предоставлять диплом каждого участника?**

   По завершению программы каждый участник получает удостоверение о повышении квалификации. Согласно закону об образовании данный документ не может быть выписан гражданам без высшего или среднего профессионального образования.

6) **Что делать после того, как выбран поток?**

   В течение недели на почту каждого участника будет выслан договор об участии в обучении, который необходимо будет подписать и направить вместе с оригиналом меморандума в адрес Школы экспорта РЭЦ, а также ссылка на подключение.

По всем вопросам: Ольга Савичева, +7 (495) 937-47-47 (доб. 1251), Муталиб Курахов +7 (495) 937-47-47 (доб. 6675), +7 (906) 786-86-36

Приложение № 3

№	Субъект РФ	Наименование юридического лица	ИНН	Юридический адрес	Ответственный за «Акселератор экспортного роста» в компании (Ф.И.О, телефон, должность, e-mail)	Ф.И.О., участника, телефон, e-mail	Должность

Список рассылки

1. Алтайский край
2. Амурская область
3. Архангельская область
4. Астраханская область
5. Белгородская область
6. Брянская область
7. Владимирская область
8. Волгоградская область
9. Вологодская область
10. Воронежская область
11. г. Москва
12. г. Санкт-Петербург
13. г. Севастополь
14. Еврейская автономная область
15. Забайкальский край
16. Ивановская область
17. Иркутская область
18. Кабардино-Балкарская Республика
19. Калининградская область
20. Калужская область
21. Камчатский край
22. Карачаево-Черкесская Республика
23. Кемеровская область
24. Кировская область
25. Костромская область
26. Краснодарский край
27. Красноярский край
28. Курганская область
29. Курская область
30. Ленинградская область
31. Липецкая область
32. Магаданская область
33. Московская область
34. Мурманская область
35. Ненецкий автономный округ
36. Нижегородская область
37. Новгородская область
38. Новосибирская область
39. Омская область
40. Оренбургская область
41. Орловская область
42. Пензенская область
43. Пермский край
44. Приморский край
45. Псковская область
46. Республика Адыгея
47. Республика Алтай
48. Республика Башкортостан
49. Республика Бурятия
50. Республика Дагестан
51. Республика Ингушетия
52. Республика Калмыкия
53. Республика Карелия
54. Республика Коми

55. Республика Крым
56. Республика Марий Эл
57. Республика Мордовия
58. Республика Саха (Якутия)
59. Республика Северная Осетия – Алания
60. Республика Татарстан
61. Республика Тыва
62. Республика Хакасия
63. Ростовская область
64. Рязанская область
65. Самарская область
66. Саратовская область
67. Сахалинская область
68. Свердловская область
69. Смоленская область
70. Ставропольский край
71. Тамбовская область
72. Тверская область
73. Томская область
74. Тульская область
75. Тюменская область
76. Удмуртская Республика
77. Ульяновская область
78. Хабаровский край
79. Ханты-Мансийский автономный округ – Югра
80. Челябинская область
81. Чеченская Республика
82. Чувашская Республика – Чувашия
83. Чукотский автономный округ
84. Ямало-Ненецкий автономный округ
85. Ярославская область